

## 滋賀会場の例会 基礎知識



**日時** 毎月第3火曜日  
18時受付・18時30分開始

**例会費** 5,000円(会場代・飲食代含む)  
月会費不要。例会出席時の都度払いです!

[ご注意] ゲストとしての参加は一度のみ。

※当日入会されなかったゲストの方は、受け取った名刺を受付へ返却していただきます。

※会の運営上、例会3日前(前週土曜)正午12時以降のキャンセルは例会費全額負担をお願いします。

※例会への代理参加は認めません。必ずご本人がお越しください。

### 入会手続き

・ゲスト参加時に入会申込書に記入し、例会会場内の事務局窓口に提出します。

・入会金・年会費は2週間以内に本部へお振り込みください。  
[入会金10,000円+年会費18,000円=計28,000円(税別)]

※2年目以降は年会費18,000円(税別)のみとなります。

### 入会資格

■営利法人(株式会社・有限会社・合資会社・合同会社・合名会社)と、営利を目的とする個人経営者、代表取締役、発注決裁権のある取締役等

■個人事業の場合は経営代表者のみ

### 入会不可

× 生命保険業・損害保険業の法人・個人  
× 投資ビジネス・ファンド・一攫千金ビジネス等  
× ネットワークビジネス・ネットワークの代理店

#### ■禁止事項

ネットワークビジネスへの会員の勧誘、販売代理店の勧誘、宗教・政治活動、反社会的事業、非営利目的の組織(組合・NPO等)

滋賀会場の例会  
「仕事バンバンプラザ滋賀」は毎月第3火曜日です。

18時受付・18時30分開始

※服装は原則、男性ジャケット着用、女性それに準ずる服装でお越しください。

名刺は100枚以上ご用意ください!

### 会場



#### 琵琶湖ホテル

(滋賀県大津市浜町2-40)

JR琵琶湖線「大津」駅からシャトルバス約5分

京阪石山坂本線「びわ湖浜大津」駅から徒歩約5分

### 10月の周年記念は「ミシガン船上例会」



ヨットやジェット遊びも  
楽しい恒例のBBQ!



会の詳細・例会の様子は  
ホームページをご覧ください。

守成クラブ滋賀

検索

<http://banban-shiga.com/>



## 守成クラブ滋賀会場へ ゲスト参加しませんか?

「守成クラブ滋賀って何?」という方のために、  
当会場をご案内します。



最初に伝えたいこと!

一人はみんなのために、  
みんなは一人のために

守成クラブは、会員一人一人の商売に対する情熱と  
がんばる精神で作りに上げていく、会員自身がつくるクラブです。

※このパンフレットは、信頼できる経営者に渡してほしいと伝えています。



## かけがえのない会社を潰してはならない

守成クラブは、この理念のもとに運営されている商売交流の全国組織です。「本音で自社をPRし互いに商売(実利)に徹して売上を伸ばす」ことを第一の目的としています。



守成クラブ  
滋賀会場  
とは?

- 滋賀会場(支部)は2015年10月27日に始まりました。
- 中小企業の経営者が毎月集まり、商談を行います。
- 入会は紹介制。会員が自信をもって紹介できる方のみで構成されています。

全国160会場 会員数約 17,000社  
関西 24会場 会員数約 3,500社  
京都・滋賀 会員数約 1,000社  
滋賀会場 会員数約 100社

※2019年4月1日現在

### 守成クラブ例会「仕事バンバンラザ」

## 自分たちの市場は自分たちで創る

毎月の例会「仕事バンバンラザ」では大勢の参加者が集い、お互いのビジネスチャンスを広げています。毎回新しい参加者と出会い、互いのマーケットもさらに広がります。



### 守成クラブの始まり

創設者 伊藤小一氏がビジネス誌「商工にっぽん」の読者を集めてセミナーを開始。即効性のある経営者同士の会を模索し、2002年、札幌に守成クラブを創設しました。

# がんばれ

一人はみんなのために、  
みんなは一人のために

守成クラブ

## 守成クラブに入ってよかった! 3大メリット

メリット1

### スピード感

会員は決裁権をもつトップのみ。その場で見積って契約という、即決のビジネスも例会で生まれています。

メリット2

### 安心感

入会は紹介制です。会員が自信をもって紹介した、信頼できる方のみで構成されています。

メリット3

### 全国規模

例会は全国160会場\*で毎月1回開催。正会員になるとどこの会場でも参加OK! 全国に仲間をつくり、地域を超えたビジネスマッチングも可能です。(\*2019年4月現在)



## 会員に聞きました!「滋賀って、どんな会場?」



「滋賀に仕事に繋がる知り合いが一人もいませんでしたが、今ではご飯を食べに行く友人もできました」

市さん  
デザイン事務所 ichigon 代表

「いろいろな業種の方と仲良くなり、自分の仕事を多くの方に知ってもらえました。困ったときには守成の方がそばにいる! 心強いです」

福井さん  
オーガニックスペースびわこ 代表



「人生の先輩がたくさんいます。横のつながりも築きました」

初田さん  
GOODTIMES 代表



「独立して入会し、仕事のつながりが増え、2年も続けてこれました。とても感謝しています」

倉田さん  
L'Art en Vivre 代表

「多くの経営者と話ができ、視野が広がりました」

桑原さん  
WILL International School 副校長



### 例会の特長



#### 大名刺交換会

参加者全員で名刺交換します。最初は100枚ほどの名刺が必要です。



#### 車座商談会

テーブルでの商談会で自社のPRができます。



#### ●正会員になるには?

信頼できる方を1社で紹介いただき、入会されると準会員から正会員になります。



#### ブース出展

正会員になればブースが出せます。商品販売の他、サービス紹介にも活用できます。



例会後の二次会は、さらにじっくり話せるチャンス!